

# **Система «Инвестиционный лифт» - комплекс мер поддержки субъектов МСП**

Москва, 2021 г.

## Паспорт национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы»

- Паспортом федерального проекта «Акселерация субъектов малого и среднего предпринимательства» (входит в национальный проект «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы») определено, что доля экспортеров, являющихся субъектами МСП, включая индивидуальных предпринимателей, в общем объеме несырьевого экспорта составит 10% за счет увеличения количества субъектов МСП, выведенных на экспорт при поддержке центров (агентств) координации поддержки экспортно-ориентированных субъектов МСП к 2024 году до 15,4 тысяч единиц (нарастающим итогом).
- Система «Инвестиционный Лифт» включена субъектами Российской Федерации в региональные проекты по развитию экспорта, разрабатываемые в рамках национальной программы в сфере развития международной кооперации и экспорта.
- Пункт 6 Паспорта федерального проекта устанавливает следующую задачу: «Внедрена система «Инвестиционный Лифт» в сфере несырьевого экспорта в субъектах Российской Федерации, с участием региональных гарантийных организаций, центров (агентств) координации поддержки экспортно-ориентированных субъектов МСП (ЦПЭ), региональных фондов развития промышленности\*».
- Система «Инвестиционный лифт» включена субъектами Российской Федерации в региональные проекты «Системные меры развития международной кооперации и экспорта» в рамках внедрения Регионального экспортного стандарта 2.0» **в 75 субъектах Российской Федерации».**

\* В случае принятия законов субъектов Российской Федерации о создании региональных фондов развития с учетом модельного закона, подготовленного Минпромторгом России совместно с Минфином России при участии АО «Корпорация «МСП» и системообразующих банков)

## Задачи системы «Инвестиционный лифт»

**Целевым результатом системы Инвестиционный лифт является увеличение количества экономически стабильных субъектов МСП, выпускающих конкурентоспособные товары, работы, услуги, пользующиеся спросом не только на внутреннем, но и на международных рынках, а также увеличение объема оказания консолидированной финансовой поддержки по проектам таких субъектов МСП.**

### **ЗАДАЧИ:**

---

- Развитие стабильного конкурентоспособного производственного сектора МСП;
- Увеличение объемов экспортно-ориентированных производств МСП;
- Рост производства в сфере высоких технологий и импортозамещения в секторе МСП;
- Стимулирование развития экспортной деятельности субъектов МСП;
- Организация эффективного взаимодействия субъектов МСП и инфраструктуры поддержки, Федеральных организаций поддержки и Региональных институтов развития, осуществляющих поддержку субъектов МСП;
- Координация мер поддержки субъектов МСП в рамках системы Инвестиционный лифт, направленных на развитие имеющегося потенциала субъекта МСП, возможностей его роста и потребностей в ресурсном обеспечении, с целью повышения конкурентоспособности их продукции.

# Основные понятия

## Система «Инвестиционный лифт»:

- i** Открытая система взаимодействия Федеральных организаций поддержки и Региональных институтов развития, направленная на оказание консолидированной поддержки субъектам МСП в сфере несырьевого экспорта, высоких технологий и импортозамещения **не менее чем двумя участниками данной системы**, в том числе в рамках совместных продуктовых решений.

## Участники системы «Инвестиционный лифт»:

### Федеральные организации поддержки:

- **РФПИ** - Российский фонд прямых инвестиций
- **ФРП** – Фонд развития промышленности
- **РЭЦ** – Российский экспортный центр
- **Корпорация** – АО «Корпорация «МСП»

### Региональные институты развития:

- **ЦПЭ** – Центры поддержки экспорта
- **РФРП** – Региональные фонды развития промышленности
- **РГО** – Региональные гарантийные организации

### Координационный комитет

- Коллегиальный орган, состоящий из руководителей Федеральных организаций поддержки с целью контроля реализации системы «Инвестиционный лифт», а также принятия стратегических решений, направленных на улучшение взаимодействия участников системы «Инвестиционный лифт» и оказания поддержки субъектам МСП.

### Рабочая группа

- Коллегиальный орган, состоящий из работников участников системы ИЛ, курирующих работу по оказанию поддержки субъектам МСП в рамках системы ИЛ.

### Администратор ИЛ

- Корпорация, осуществляющая функции по учету и регистрации проектов субъектов МСП в сфере несырьевого экспорта, высоких технологий и импортозамещения в едином реестре проектов системы ИЛ, мониторингу статуса и контролю соблюдения сроков рассмотрения проектов, а также администрированию работы органов управления системы ИЛ

### Инициатор проекта

- Субъект малого и среднего предпринимательства (субъект МСП), обратившийся к участнику системы ИЛ с целью получения поддержки для своего Проекта.

## Преимущества системы Инвестиционный лифт

### Субъект МСП получает возможность консолидированной поддержки институтов развития федерального и регионального уровней



- Повышение качества обеспечения по займам Фонда за счет привлечения гарантийной поддержки НГС (Корпорация, РГО)

- Увеличение объемов финансовой поддержки/снижение рисков за счет гарантийных продуктов Корпорации, в том числе (согарантия);
- увеличение объемов финансовой поддержки за счет софинансирования проекта федеральными институтами (ФРП, РФПИ);
- сопровождение проектов через федеральные институты развития Администратором ИЛ;
- стандарт взаимодействия по поддержке проектов через систему ИЛ (единый регламент взаимодействия).

- Расширение клиентской базы за счет клиентов федеральных и региональных институтов развития (РЭЦ, ЦПЭ, РГО, ФРП, РФПИ);
- увеличение ключевых показателей эффективности: (гарантийной поддержки; финансовой поддержки; количества субъектов МСП в сфере несырьевого экспорта).

- Увеличение объемов финансовой поддержки за счет совместных продуктов с Корпорацией, в том числе по займам (ФРП, РФРП);
- увеличение объемов финансовой поддержки за счет привлечения финансовых инструментов от федеральных институтов (ФРП, РФПИ);
- сопровождение проектов через федеральные институты развития;
- типовая гарантийная документация;
- стандарт взаимодействия по поддержке проектов через систему ИЛ (единый регламент взаимодействия).

- Увеличение объемов финансовой поддержки за счет клиентов региональных институтов развития (ЦПЭ, РГО, РФРП);
- снижение рисков по проектам за счет привлечения гарантийной поддержки НГС (Корпорация, РГО);
- увеличение объема обеспечения за счет согарантии (до 70-75 %).

- Реализация совместных проектов экспортеров с финансовой поддержкой участников НГС;
- увеличение объема обеспечения за счет согарантии (до 70-75 %);
- продвижение продуктов РЭЦ через региональные институты развития;
- расширение клиентской базы за счет клиентов региональных институтов развития (РГО, РФРП).

# Юридическая схема присоединения региональных институтов развития к Соглашению о взаимодействии в целях внедрения системы Инвестиционный лифт



**Предметом Соглашения является организация возможного взаимодействия Сторон с целью оказания консолидированной поддержки субъектам МСП в сфере несырьевого экспорта, высоких технологий и импортозамещения в субъектах Российской Федерации с использованием инструментов поддержки Федеральных организаций поддержки**

## Региональные институты развития, присоединившиеся к Соглашению в субъектах Российской Федерации

К системе «Инвестиционный лифт» присоединился **150 участников** из числа региональных институтов развития (региональные центры (агентства) координации поддержки экспортно ориентированных субъектов МСП (ЦПЭ), региональные гарантийные организации, региональные фонды развития промышленности)

- ✓ РГО Москвы
- ✓ ФРП Москвы
- ✓ РГО Ростовской области
- ✓ ФРП Ростовской области
- ✓ РГО Нижегородской области
- ✓ ФРП Нижегородской области
- ✓ РГО Новосибирской области
- ✓ ФРП Новосибирской области
- ✓ РГО Приморского края
- ✓ РГО Санкт - Петербурга
- ✓ ФРП Санкт - Петербурга
- ✓ ФРП Иркутской области
- ✓ ФРП Республики Башкортостан
- ✓ ФРП Белгородской области
- ✓ ФРП Калининградской области
- ✓ РГО Оренбургской области
- ✓ ФРП Ставропольского края
- ✓ ФРП Хабаровского края
- ✓ ФРП Краснодарского края

# Рекомендации для участников системы «Инвестиционный лифт»

1 Заполнить и направить в Корпорацию МСП заявление о присоединении от лица Регионального института развития

2 Разместить на официальном сайте регионального участника ИЛ в сети Интернет информацию о системе ИЛ и схеме взаимодействия при отборе и рассмотрении проектов

3 Региональным институтам развития заключить соглашения об осуществлении обмена информацией, в том числе в целях выявления экспортно-ориентированных субъектов МСП в регионе для оказания поддержки по развитию экспортной деятельности

4 Заключить с ФРП, РФРП, кредитными организациями, специализирующимися на предоставлении кредитов в сфере несырьевого экспорта и промышленного производства, в том числе АО РОСЭКСИМБАНК и АО «МСП Банк», соглашения о сотрудничестве

5 Разработать инструменты поддержки субъектов МСП, аналогичные действующим инструментам поддержки Федеральных организаций поддержки с целью расширения возможности использования инструментов поддержки Проектов на региональном уровне

Приложение № 1  
к Соглашению о взаимодействии  
федеральных организаций поддержки и  
региональных институтов развития в целях  
внедрения системы «Инвестиционный  
лифт» в сфере несырьевого экспорта,  
высоких технологий и импортозамещения в  
субъектах Российской Федерации от  
05.12.2019 г.

Председателю Правления  
АО «Корпорация «МСП»

## Заявление о присоединении

1. \_\_\_\_\_, именуемое в дальнейшем «[Региональный институт развития / Федеральная организация поддержки]», в лице \_\_\_\_\_, действующего(ей) на основании \_\_\_\_\_, в соответствии со статьей 428 Гражданского кодекса Российской Федерации выражает свое волеизъявление на присоединение к Соглашению о взаимодействии федеральных организаций поддержки и региональных институтов развития в целях внедрения системы «Инвестиционный лифт» в сфере несырьевого экспорта, высоких технологий и импортозамещения в субъектах Российской Федерации от 05.12.2019 г (далее – «Соглашение»).

2. [Региональный институт развития / Федеральная организация поддержки] принимает на себя все права и обязанности Стороны по Соглашению, а также участника системы «Инвестиционный лифт» с момента внесения [Регионального института развития / Федеральной организации поддержки] в реестр сторон Соглашения.

3. [Региональный институт развития / Федеральная организация поддержки] настоящим обязуется обеспечить соблюдение Регламента взаимодействия региональных институтов развития и федеральных организаций поддержки и организаций инфраструктуры поддержки экспортно-ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства по реализации системы «Инвестиционный лифт», являющегося Приложением №2 к Соглашению.

От имени [Регионального института развития / Федеральной  
организации поддержки]

\_\_\_\_\_  
(подпись) М.П. (Ф.И.О.)



# Требования к Инициатору проекта и Проекту, нуждающемуся в поддержке участников системы Инвестиционный лифт

- 1 Сведения о заемщике внесены в Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства
- 2 Проект осуществляется в сфере несырьевого экспорта, высоких технологий и импортозамещения
- 3 Инициатор проекта обладает статусом налогового резидента Российской Федерации
- 4 В отношении Инициатора проекта не применяются процедуры несостоятельности (банкротства)
- 5 Отсутствует просроченная задолженность по налогам, сборам и т.п., превышающая 50 тысяч рублей
- 6 Инициатор проекта не имеет задолженности перед работниками (персоналом) по заработной плате (за исключением физических лиц, применяющих специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход»)
- 7 Отсутствует в течение последних 180 календарных дней просроченных, сроком свыше 30 календарных дней, платежей по обслуживанию кредитного портфеля

- |   |                        |
|---|------------------------|
| 1. Соответствие требованиям по структуре уставного капитала |                        |
| 2. Выручка  | Не более 2 млрд рублей |
| 3. Персонал   | Не более 250 человек   |

*i*

# Сферы реализации проектов

## **i** Несырьевой экспорт

Классификация сырьевых и несырьевых товаров базируется на методике национального проекта «Международная кооперация и экспорт», с учетом разработок РЭЦ на основе российского и зарубежного опыта подобных классификаций:

- Несырьевая продукция нижних переделов - товары, характеризующиеся невысокой степенью переработки и ее простотой;
- Средние переделы - промежуточные продукты, являющиеся результатом многостадийной и достаточно глубокой переработки исходных материалов, а также готовые продукты невысокой сложности;
- Несырьевая продукция верхних переделов - готовые товары, представляющие собой результат глубокой переработки исходных материалов

## **i** Высокие технологии

**В соответствии с Приказом от 15 декабря 2017г. №832 Министерства экономического развития РФ**

- Информационные технологии;
- Фармацевтика;
- Машиностроение (включая станкостроение и приборостроение).

## **i** Импортозамещение

**Государственная программа Российской Федерации «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности», утверждена постановлением Правительства от 15 апреля 2014г. №328**

- Подпрограмма 1 «Развитие транспортного и специального машиностроения»;
- Подпрограмма 2 «Развитие производства средств производства»;
- Подпрограмма 3 «Развитие легкой и текстильной промышленности, народных художественных промыслов, индустрии детских товаров»;
- Подпрограмма 4 «Развитие производства традиционных и новых материалов».

# Инструменты оказания поддержки федеральных институтов развития



## Финансовая поддержка

- |  |   |   |   |
|--|---|---|---|
| <ul style="list-style-type: none"> <li>• Финансирование на проектной основе.</li> <li>• Стоимость финансирования: от 1% до 3% годовых (в зависимости от Программы финансирования)</li> <li>• Срок займа до 7 лет.</li> <li>• Объем финансирования: до 750 млн руб. на одну сделку</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Предоставление гарантии в сумме до 50% от суммы кредита, (100 % для стартап проектов) с возможным участием РГО до 75%</li> <li>• Программы финансовой поддержки субъектов МСП (Программа субсидирования кредитования и Программа стимулирования кредитования субъектом МСП)</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Участие в акционерном капитале до 50%.</li> <li>• Объем инвестирования: до 1 млрд руб. в один проект.</li> <li>• Внутренняя норма доходности превышает 13,5% в рублях.</li> <li>• Выход РФПИ из инвестиции через 5-7 лет.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• 9 страховых продуктов ЭКСАР.</li> <li>• Кредитование: Размер кредита – до 100% от суммы экспортного контракта.</li> <li>• Валюта кредита – российский рубль или валюта экспортного контракта.</li> </ul> |
|--|---|---|---|

## Нефинансовая поддержка

- |   |   |   |   |
|---|---|---|---|
| <ul style="list-style-type: none"> <li>• Консультирование промышленных предприятий в формате «единого окна» по мерам государственной поддержки</li> <li>• Выполнение функций эксперта в механизме Специальных инвестиционных контрактов (СПИК) и механизме субсидирования процентных ставок по инвестиционным кредитам, утвержденном постановлением Правительства Российской Федерации от 03.01.2014 № 3)</li> <li>• Выполнение функций уполномоченного оператора Государственной информационной системы промышленности (ГИСП)</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Маркетинговая и информационная поддержка</li> <li>• Имущественная поддержка</li> <li>• Расширение доступа к государственным закупкам</li> <li>• Помощь во взаимодействии с органами власти, субъектами Российской Федерации</li> <li>• Правовая поддержка</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Формирование системы корпоративного управления и мотивации</li> <li>• Повышение качества финансового планирования и отчетности</li> <li>• Помощь в формировании стратегии</li> <li>• Эффект «якорного» инвестора для проведения дальнейших раундов финансирования и выхода на рынки капитала</li> <li>• Расширение базы клиентов и других контрагентов путем развития взаимодействия с портфельными компаниями РФПИ</li> <li>• Помощь в выходе на международные рынки с использованием международных контактов РФПИ</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Аналитика и исследования</li> <li>• Поиск партнеров и продвижение на внешние рынки</li> <li>• Консультации по международному патентованию и сертификации продукции за рубежом</li> <li>• Консультации по электронной торговле</li> <li>• Специальные программы поддержки (транспортировка продукции, размещение в дегустационных павильонах, Программа «Made in Russia» и проч.)</li> <li>• Образовательные услуги Школы экспорта РЭЦ</li> </ul> |
|---|---|---|---|

# Документы, заполняемые Инициатором проекта, для подачи заявки региональному участнику ИЛ для отбора и рассмотрения проектов (методические рекомендации)

## Профиль проекта (заполняется Инициатором проекта)

Инициатор: ООО «Название Проекта»  
 Отрасль: Пищевая промышленность  
 Принимающий участник: РГО ..... области  
 Потенциал для участия: ФРП, РЭЦ

Инвестиционная возможность Участие в финансировании проекта по глубокой переработке молока

### Описание проекта

- Краткое описание проекта: Строительство завода по глубокой переработке молока
- Краткое описание компании: Проектная компания, созданная для реализации проекта
- Акционеры: Входит в группу компаний: ГК XXX
- Управляющая организация: УК ZZZ
- Описание индустрии/рынка: Рынок глубокой переработки молока характеризуется высокой долей импортируемой продукции (до 90%)
- Текущая и планируемая доля на рынке: Инициатор проект планирует занять до 30% рынка после выхода на проектную мощность
- Заказчики: MARS, Danone, другие
- Поставщики: Крупные животноводческие хозяйства
- Финансовые показатели бизнес-плана (с учетом проекта):

Показатель	Срок проекта					
	2020	2021	2022	2023	2024	2025
Выручка без НДС, млн рублей	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
ЕВИТДА, млн рублей	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
ЕВИТДА, %	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Чистая прибыль, млн рублей	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX
Чистая прибыль / Выручка, %	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX	XXX

- Статус реализации проекта: Высокая степень подготовки проекта, заключен договор аренды земельного участка, получено разрешение на строительство, получена ПСД, ФТА, разработан бизнес-план проектам и фин модель, заключены предварительные договора с поставщиками оборудования
- Внутренняя норма доходности: XXX
- Планируемое создание рабочих мест: ZZZ

### Экспортный потенциал

Структура сделок	Показатель	Значение, млн рублей
сделки	Бюджет проекта	1 050
	Собственные средства	300
	Банковский кредит/займ	750

- Риски
- Рыночные риски:
  - Финансовые риски:

Статус рассмотрения проекта	Участник системы "Инвестиционный лифт"	
	Статус	Статус рассмотрения
Статус рассмотрения проекта	ФРП	Подготовка документов
	КМСП	Подготовка документов
	РЭЦ	Подготовка документов
	РФПИ	Не рассматривается

## Чек-лист

Наименование заемщика/инвестора/инициатора проекта: ООО «Название субъекта МСП»

ИНН 1234567890

№	Наименование критерия	Да / Нет
<b>1</b>	<b>Основная деятельность Компании</b>	
1.1	Продукция проекта относится:	
1.1.1	к несельскохозяйственному сектору экономики	ДА
1.1.2	высокотехнологичному производству	ДА
1.1.3	импортозамещению	ДА
1.2	Продукция проекта относится к приоритетным направлениям деятельности: (например, обрабатывающее производство, строительство, транспорт и связь, производство и реализация импортозамещающей продукции, приоритетные направления развития науки и техники).	(обрабатывающ. произ-во)
1.3	Продукция проекта не связана с производством и реализацией подакцизных товаров, добычей и реализацией полезных ископаемых.	ДА
<b>2</b>	<b>Регистрация Компании и деловая репутация</b>	
2.1	Регистрация бизнеса на территории Российской Федерации	ДА
2.2	Отсутствие просроченной задолженности по налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации, по заработной плате перед работниками	ДА
2.3	Не применяются процедуры несостоятельности (банкротства) к инициатору проекта (связанным компаниям)	ДА
2.4	Отсутствие отрицательной кредитной истории в кредитных организациях	ДА
2.5	Поддержка проекта со стороны региона, профильных федеральных органов исполнительной власти (Минсельхоз, Минпромторг, Минэнерго, Минкомсвязь и т.д.): оказание прочих видов поддержки проекта со стороны субъекта РФ	НЕТ
<b>3</b>	<b>Наличие экспортного потенциала</b>	
3.1	Наличие экспортной выручки или факта получения аванса в рамках экспортного контракта (не применяется к проектам по строительству «с нуля»)	НЕТ
3.2	Наличие экспортного потенциала для Продукции Проекта (не применяется к проектам по строительству «с нуля»)	ДА
<b>4</b>	<b>Прочие требования</b>	
4.1	Численность сотрудников – не более 250 чел. (соответствие требованиям ст.4 Федерального закона № 209-ФЗ)	ДА
4.2	Выручка Компании за последний финансовый год составляет не более 2 млрд руб. (соответствие требованиям ст.4 Федерального закона № 209-ФЗ)	ДА
4.3	Внесен в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства	ДА

1 Инициатор проекта заполняет и направляет участнику ИЛ профиль проекта

3 Работник регионального участника ИЛ проверяет Инициатора проект и Проект на соответствие требованиям

2 Инициатор проекта заполняет и направляет региональному участнику ИЛ чек лист проекта

# Документы, заполняемые региональным участником ИЛ, для подачи заявки Администратору ИЛ для формирования паспорта проекта (регламент взаимодействия)

1 Участник ИЛ определяет отсутствие возможности оказания поддержки на региональном уровне в рамках имеющихся инструментов поддержки

2 Участник ИЛ получает от Инициатора проекта и направляет Администратору ИЛ:

- Презентацию проекта (включающую концепцию реализации Проекта, команду Проекта (опыт реализации аналогичных проектов), бюджет, планируемые источники привлечения средств для финансирования Проекта, в том числе наличие/отсутствие доли собственного участия, этапы реализации Проекта и наличие государственной поддержки);
- Бухгалтерскую отчетность за последний отчетный период и два последних года;
- Бизнес-план (при наличии);
- Финансовую модель (при наличии).

3 В 5-дневный срок Администратор ИЛ информирует Участника ИЛ о соответствии/несоответствии предлагаемого Проекта критериям отбора, установленным Федеральными организациями поддержки

4 В случае если Проект соответствует критериям отбора, установленным Федеральными организациями поддержки, Администратор в срок не позднее 5 (пяти) рабочих дней с даты получения Обращения:

- Регистрирует Проект в Реестре проектов
- Информировывает об этом Принимающего участника
- Формирует Паспорт проекта
- Направляет членам Рабочей группы материалы по Проекту

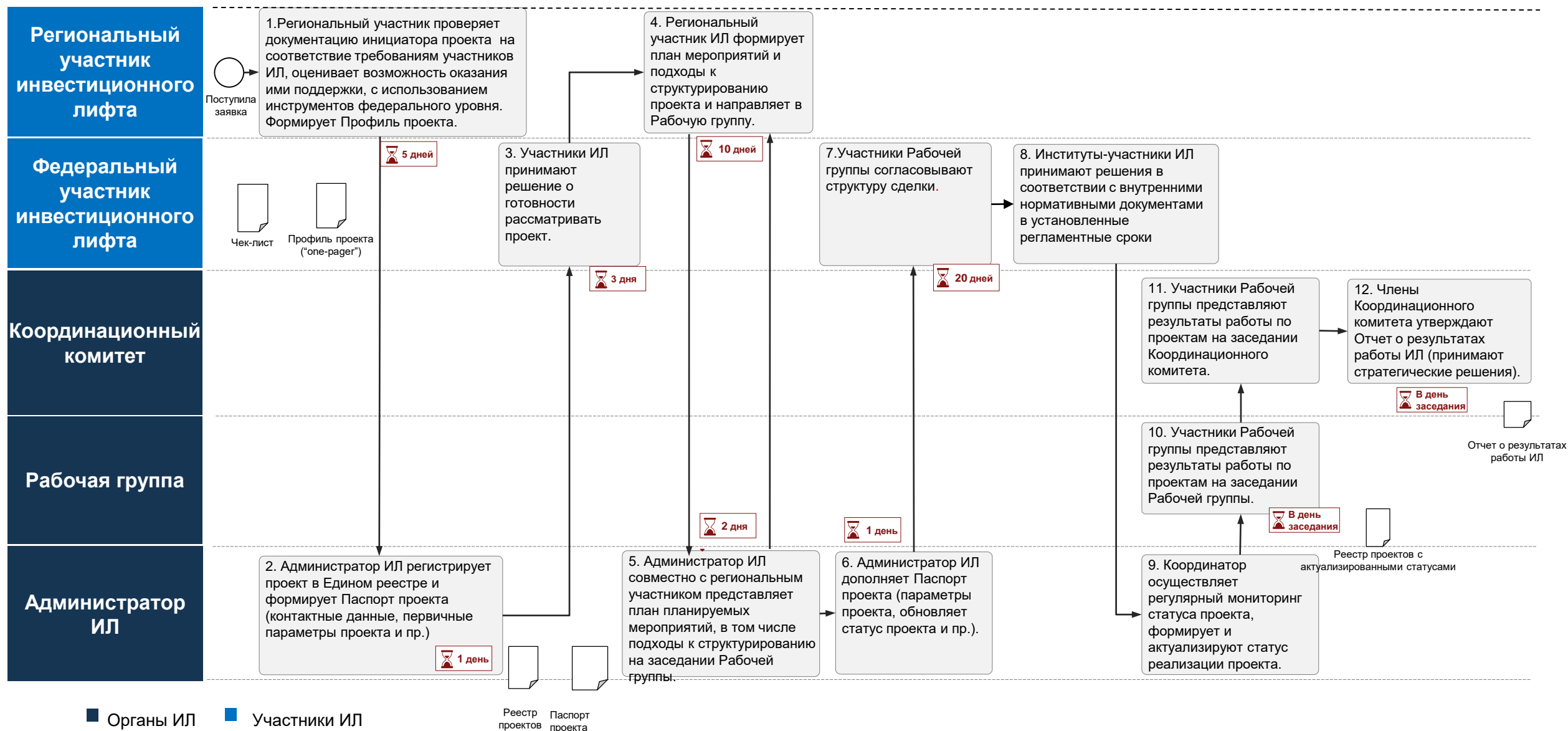
5 Проект считается запущенным при условии, что Администратор получил подтверждения о готовности рассмотреть Проект

- ✓ от (1) не менее одной Федеральной организации поддержки и не менее одного Регионального института развития
- ✓ от (2) не менее двух Федеральных организаций поддержки.

## Паспорт проекта

Инициатор проекта/ Компания: _____			
Бюджет проекта, млн рублей: _____			
Принимающий участник: _____			
Дата регистрации: _____			
Контактная информация инициатора:			
Директор _____			
Тел.: _____			
Email: _____			
Статус рассмотрения проекта:			
Принят к рассмотрению:		Изменение статуса:	
РФПИ		_____	
Корпорация		_____	
ФРП		_____	
РЭЦ		_____	
Состав Рабочей группы:			
Фамилия Имя Отчество	Участник системы "Инвестиционный лифт"	Контакты	
		телефон+7 (xxx)xxxxxxx	Email: <a href="mailto:xx@xxxxxxxx.ru">xx@xxxxxxxx.ru</a>
1			
2			
3			
4			
Контрольные даты:			
	Наименование этапа	Дата	
		План	Факт
0.	Первичный анализ на соответствие требованиям		
1.	Представление Профиля проекта членам Рабочей группы		
2.	Регистрация Проекта в реестре (Администратор)		
3.	Принятие решения членами Рабочей группы о рассмотрении проекта		
4.	Представление проектной документации на Рабочую группу		
5.	Дополнение Паспорта проекта (Администратор)		
6.	Структурирование Проекта		
7.	Регулярный мониторинг статуса (Администратор)		
8.	Представление результатов работы на Рабочую группу		
9.	Заседания коллегиальных органов участников системы "Инвестиционный лифт"		
10.	Представление результатов работы на Координационный комитет		

# Схема взаимодействия региональных и федеральных участников системы Инвестиционный лифт для отбора и рассмотрения проектов



- **Профиль проекта** – документ, содержащий краткое описание проекта, инициатора проекта, описание индустрии/рынка, прогнозные финансовые показатели проекта и предполагаемую структуру сделки
- **Чек-лист** – документ, позволяющий произвести первичную проверку предлагаемого проекта и субъекта МСП на соответствие формальным требованиям участников ИЛ
- **Паспорт проекта** – документ, содержащий краткую информацию о проекте, участниках ИЛ, составе рабочей группе и текущем статусе рассмотрения проекта

# Реализация совместного кредитно-гарантийного продукта АО «МСП Банк» с Корпорацией для финансирования экспортеров-субъектов МСП

## Цель продукта – предоставление комплексного финансового решения для поддержки экспортера субъектов МСП



### Ключевые условия совместного продукта Корпорации МСП, АО МСП Банк и АО ЭКСАР

Вид гарантии и условия предоставления	Безотзывная независимая гарантия, предоставляемая Корпорацией МСП в пользу АО МСП Банк в обеспечение обязательств по возврату кредита субъектом МСП
Целевой сегмент заемщика	Субъекты МСП, осуществляющие поставки производимой продукции на зарубежные рынки в рамках соответствующего контракта или производители, заключившие с экспортером договор на поставку производимой ими продукции на зарубежные рынки
Вознаграждение за гарантию	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ 0,75% годовых от суммы гарантии</li> <li>➤ 0,5% годовых (если сумма гарантии более 500 млн. рублей)</li> </ul>
Покрытие гарантией	➤ до 75% от размера кредита
Срок предоставления решения по гарантии	➤ от 7 рабочих дней
Текущие комплементарные продукты АО «Корпорация «МСП»	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Прямая гарантия для инвестиций</li> <li>➤ Прямая гарантия для обеспечения кредитов с целью пополнения оборотных средств</li> <li>➤ Прямая гарантия для экспортеров, выдаваемая совместно с поручительством региональной гарантийной организации</li> </ul>
Текущие комплементарные кредитные продукты АО «МСП Банк»	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Оборотное кредитование на цели пополнения оборотных средств при реализации экспортного контракта</li> <li>➤ Инвестиционное кредитование на цели создания экспортно ориентированных производств</li> </ul>
Максимальный срок кредитования	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ До 3 лет (на цели пополнения оборотных средств при реализации экспортного контракта)</li> <li>➤ До 7 лет (на цели создания экспортно ориентированных производств)</li> </ul>
Объем кредитования	➤ до 100 % от суммы экспортного контракта
Процентная ставка по кредиту	➤ От 7,75% годовых*
Комплементарный страховой продукт АО ЭКСАР	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Страхование отсрочки платежа (опционально)</li> <li>➤ Страхование кредита на пополнение оборотных средств (опционально)</li> </ul>



\* При условии соответствия сделки Правилам предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным в 2019–2024 годах субъектам малого и среднего предпринимательства по льготной ставке, утвержденным постановлением Правительства Российской Федерации от 30.12.2018 № 1764 для предпринимателей, ведущих свою деятельность в приоритетных нишах Банка (подробнее см. на информационном [сайте](#) Банка )

# Преимущества независимой гарантии Корпорации МСП для субъекта МСП



## Независимая гарантия Корпорации МСП

Оформленная в соответствии с требованиями действующего законодательства Российской Федерации независимая гарантия, в соответствии с которой Корпорация обязывается перед Банком/Организацией-партнером отвечать за исполнение субъектом МСП (Принципалом) его обязательств по кредитному договору/договору займа/лизинга

## Какие возможности получают субъекты МСП

Возможность развития  
своего бизнеса



- Возможность получения финансирования и развития своего бизнеса при отсутствии залогового обеспечения

Возможность снижения  
своих расходов



- Пониженные процентные ставки по кредитам и займам с гарантией Корпорации
- Стоимость гарантии Корпорации в разы ниже стоимости страхования залога ТС (КАСКО)

## Что предлагает Корпорация своим клиентам

Широкая линейка  
гарантийных продуктов



- Линейка гарантийных продуктов учитывает практически все основные потребности субъектов МСП в гарантийной поддержке и постоянно расширяется

Условия продуктов  
максимально  
адаптированы к  
специфике субъектов МСП



- Отсутствуют специальные требования к обеспечению по кредитным сделкам
- Стоимость гарантий на порядок ниже стоимости банковских гарантий
- Возможность рассрочки уплаты вознаграждения Корпорации в течение всего срока действия гарантии
- Возможность получения гарантии как по новым, так и по ранее заключенным кредитным договорам

Простые технологии  
предоставления гарантий



- Все взаимодействие с Корпорацией по вопросу получения гарантии осуществляет финансовая организация-партнер
- Финансовая организация-партнер самостоятельно соберет и направит в Корпорацию все необходимые документы для получения гарантии



# Виды независимых гарантий



## Базовые гарантийные продукты

Прямая гарантия для инвестиций  
Прямая гарантия для обеспечения кредитов с целью пополнения оборотных средств  
Прямая гарантия, выдаваемая совместно с поручительством РГО (согарантия)

## Гарантийные продукты для субъектов МСП-участников закупок (223/44-ФЗ, 275-ФЗ)

Прямая гарантия для обеспечения кредитов на исполнение контрактов  
Прямая гарантия для обеспечения гарантии исполнения контракта



## Гарантийные продукты для высокотехнологического сектора

Прямая гарантия для стартапов  
Прямая гарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий  
Прямая гарантия для кредитов, обеспеченных залогом прав на интеллектуальную собственность



## Антикризисные гарантийные продукты

Прямая гарантия для субъектов МСП, пострадавших в результате чрезвычайной ситуации федерального характера  
Согарантия для Дальнего Востока, Северного Кавказа, моногородов и ЗАТО  
Прямая гарантия для субъектов МСП, пострадавших в результате чрезвычайной ситуации федерального характера, выдаваемая совместно с поручительством РГО (согарантия для чрезвычайной ситуации)



## Гарантийные продукты для организаций инфраструктуры поддержки субъектов МСП

Прямая гарантия для обеспечения финансирования промышленных парков  
Прямая гарантия для микрофинансовых организаций и лизинговых компаний  
Прямая гарантия для факторинговых компаний



## Субъекты МСП приоритетных территорий

Субъекты МСП, зарегистрированные в регионах:

- Дальневосточного федерального округа
- Северо-Кавказского федерального округа
- Арктической зоны Российской Федерации
- Республике Крым и г. Севастополе
- регионах со сложной социально-экономической ситуацией\*
- в монопрофильных муниципальных образованиях (моногородах) либо на территориях закрытых административно-территориальных образований



## Субъекты МСП приоритетных сфер экономики

- Субъекты МСП – сельскохозяйственные кооперативы, а также члены сельскохозяйственных кооперативов, осуществляющие производство, первичную и (или) последующую (промышленную) переработку сельскохозяйственной продукции и (или) ее реализацию, иные малые формы хозяйствования\*\*
- Субъекты МСП, осуществляющие деятельность в сфере туризма
- Субъекты МСП - Застройщики, осуществляющие деятельность в соответствии с условиями, установленными Федеральным законом от 30.12.2004 № 214-ФЗ



## Субъекты МСП, отнесенные к приоритетным категориям получателей гарантийной поддержки

- Субъекты МСП, осуществляющие деятельность в сфере социального предпринимательства (социальные предприятия)
- Субъекты МСП, отнесенные к молодежному предпринимательству
- Субъекты МСП – выпускники акселерационных программ Корпорации
- Экспортеры
- Стартапы
- Быстрорастущие инновационные, высокотехнологичные предприятия
- Субъекты МСП, получающие/получившие Кредит под залог (созалог) прав на интеллектуальную собственность

\* Республики Алтай, Карелия, Тува и Марий Эл, Курганская и Псковская области, Республика Адыгея, Алтайский край, Чувашская Республика и Республика Калмыкия

\*\* Малые формы хозяйствования - крестьянские (фермерские) хозяйства, созданные в соответствии с Федеральным законом от 08.12.1995 N 193-ФЗ «О крестьянском (фермерском) хозяйстве», и сельскохозяйственные кооперативы (за исключением сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативов), созданные в соответствии с Федеральным законом «О сельскохозяйственной кооперации», без ограничений по годовому доходу, хозяйственные общества, хозяйственные партнерства и индивидуальные предприниматели, осуществляющие производство и переработку сельскохозяйственной продукции, а также производственные кооперативы (за исключением сельскохозяйственных кооперативов), осуществляющие закупку сельскохозяйственного сырья, годовой доход которых за отчетный финансовый год составляет не более 200 млн. рублей.

# Что такое независимая гарантия АО «Корпорация «МСП»



## Независимая гарантия

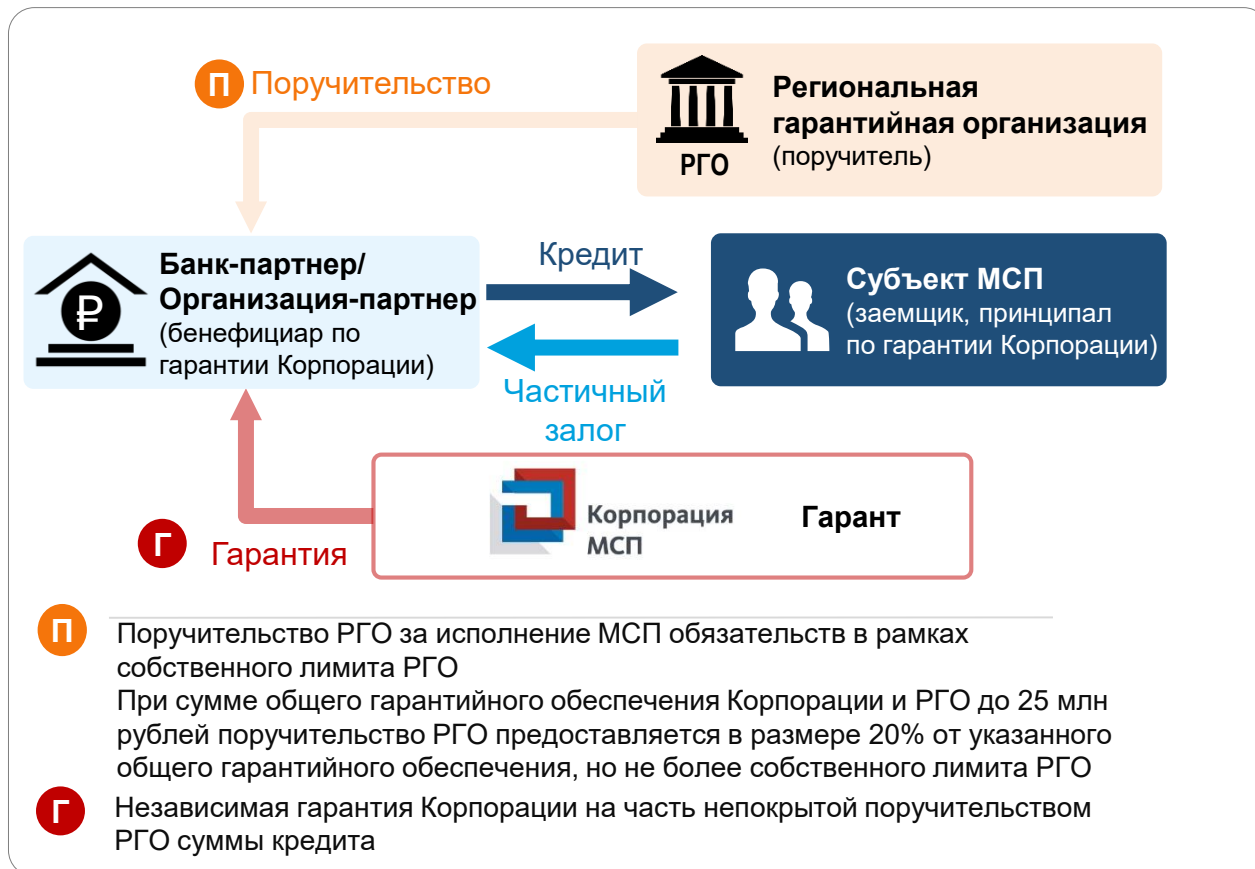
обеспечение (залог) I категории качества (590-П) по кредиту или гарантии (44/223-ФЗ/275-ФЗ) Банка-партнера, оформленная в соответствии с требованиями действующего законодательства Российской Федерации

<b>Срок гарантии</b>	<b>до 15 лет</b> в зависимости от условий конкретного продукта
<b>Сумма гарантии</b>	<b>до 1 млрд рублей</b>
<b>Вознаграждение за гарантию</b>	<b>0,75% годовых</b> от суммы гарантии – <b>базовые условия</b> <b>0,5% годовых</b> для приоритетных направлений деятельности, организаций инфраструктуры поддержки <b>0,4% годовых</b> для застройщиков по 214-ФЗ и субъектов МСП в сфере туризма <b>0,3%-0,4% годовых</b> для приоритетных направлений деятельности, при условии увеличения занятости (прогрессивная шкала) <b>0%-0,1% годовых</b> в рамках антикризисных программ, для пострадавших субъектов МСП, газелей, в том числе для выпускников акселерационных программ <b>Периодичность выплаты:</b> единовременно / ежегодно / 1 раз в полгода / ежеквартально
<b>Сумма гарантийного покрытия</b>	<b>до 50%</b> от суммы кредита в рамках продуктов «Прямая гарантия для инвестиций» и «Прямая гарантия для обеспечения кредитов с целью пополнения оборотных средств» <b>до 70%</b> от суммы кредита в рамках продуктов для участников закупок в рамках 223-ФЗ/44-ФЗ и 275-ФЗ, для «газелей», а также в рамках продукта «Согарантия» (с участием РГО). <b>до 75%</b> от суммы кредита в рамках продукта «Согарантия» для приоритетных направлений <b>до 100 %</b> от суммы кредита в рамках гарантии для стартапов и гарантии для кредитов, обеспеченных правами на результаты интеллектуальной собственности
<b>Обеспечение по договору о предоставлении независимой гарантии</b>	<b>не требуется</b> если размер гарантии/гарантийного лимита до 100 млн рублей <b>требуется</b> если размер гарантии/гарантийного лимита более 100 млн рублей

## Согарантия для экспортеров

Прямая гарантия для экспортеров или производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия, заключивших с экспортером договор, предусматривающий реализацию сельскохозяйственной продукции и продовольствия, выдаваемая совместно с поручительством региональной гарантийной организации, покрывает до **75% от суммы кредита/займа**

### Схема взаимодействия



## Общие условия независимых гарантий Корпорации



Срок гарантии

**до 15 лет**

*в зависимости от условий конкретного продукта*



Вознаграждение за гарантию

**0,75%** годовых

**0,5 %** для приоритетных сфер деятельности



Сумма гарантийного покрытия

**до 50%** от суммы кредита/займа  
**до 75%** при участии РГО (согарантии)  
**до 100 %** от суммы кредита/займа в рамках гарантии для стартапов в размере до 50 млн рублей



Порядок уплаты вознаграждения

Единовременно / ежегодно / 1 раз в полгода / ежеквартально



Обеспечение

до 100 млн не требуется,  
от 100 млн рублей  
последзалог/созалог/поручительство



Виды согарантий

Согарантия для экспортеров  
Согарантия для сельхозкооперативов  
Согарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологических предприятий (газелей)

## Определение Стартап-проекта

1. Субъект МСП, с даты регистрации которого на дату представления заявки на получение гарантии прошло **не более 5 лет**, или субъект МСП, который с даты государственной регистрации **не осуществлял производство (реализацию услуги) или осуществлял в незначительном объеме\***;
2. Соответствие **одному из** следующих критериев:
  - Проект реализуется в высокотехнологичных отраслях (**информационные технологии, биотехнологии, робототехника, станкостроение, фармацевтика**) и (или) в отраслях экономики, в которых реализуются приоритетные направления развития науки, технологий и техники, а также критические технологии Российской Федерации, утвержденные Указом Президента Российской Федерации от 7 июля 2011 г. № 899;
  - Проект реализуется в приоритетной отрасли экономики с использованием инноваций или высоких технологий, позволяющих вывести на рынок **новый продукт или продукт с более высокими качественными характеристиками** по сравнению с существующими аналогичными продуктами на рынке **или экспортно ориентированный импортозамещающий продукт**.

- *Незначительный объем производства (реализации услуги) определяется как доля менее 25% от максимального объема производства (реализации услуги), запланированного бизнес-планом проекта*
- *Экспертизу соответствия проектов критериям отнесения к Стартапам осуществляет специализированная компания.*

## Основные условия выдачи гарантии:

**до 100%**

от суммы кредита / займа, но **не более 50 млн рублей** для проектов в следующих отраслях:

- информационные технологии, биотехнологии, робототехника, фармацевтика;
- здравоохранение с использованием высокотехнологичного медицинского оборудования;
- экология (сбор, обработка и утилизация отходов; обработка вторичного сырья);
- машиностроение, авиастроение, автомобилестроение, станкостроение, приборостроение
- приоритетные направления развития науки, технологий и техники,, утвержденные Указом Президента РФ от 7.07.2011 г. № 899

**до 70%**

от суммы кредита / займа, но **не более 500 млн рублей** по обязательствам одного стартапа.

**не менее 10%**

доля собственного участия в проекте (без учета процентов на инвестиционной фазе проекта).

## Основные требования к проектам:

1. Высокая стадия готовности проекта (наличие бизнес-плана, финансовой модели, проектно-сметной и разрешительной документации);
2. Наличие документов/информации, подтверждающих предпосылки финансовой модели;
3. Погашение кредитов/займов должно осуществляться за счет денежного потока от реализации проекта.



Корпорация  
МСП

**Акционерное общество «Федеральная корпорация  
по развитию малого и среднего предпринимательства»**

Москва, Славянская площадь, д. 4, стр. 1, тел. +7 (495) 698-98-00  
[www.corpmsp.ru](http://www.corpmsp.ru), [info@corpmsp.ru](mailto:info@corpmsp.ru)