

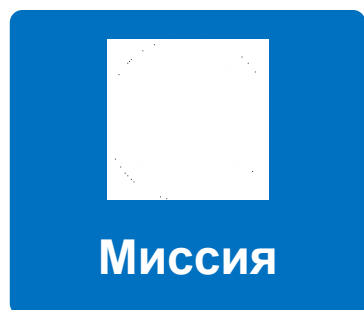


Корпорация
МСП

Финансовая поддержка субъектов МСП

Москва, 2021 г.

АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства»



➤ Корпорация – институт развития в сфере малого и среднего предпринимательства



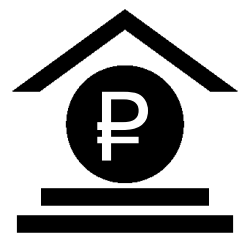
➤ Осуществляет деятельность в соответствии с Федеральным законом от 24.07.07 №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»

➤ Акционерами Корпорации являются Российская Федерация (в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом) и государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)»

➤ Акционерное общество «Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (АО «МСП Банк») является дочерним обществом Корпорации

➤ Корпорация обеспечивает исполнение обязательств, принятых на себя АО «НДКО «АКГ»

Партнерская сеть

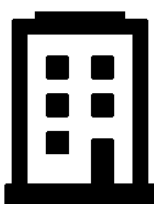


21 банка-партнера
и уполномоченных банка*



84 региональных гарантийных
организации

РГО



6 лизинговых компаний

Иные
партнеры

43 российских и международных
института развития, организаций
инфраструктуры

* Включая уполномоченные банки по Программе субсидирования процентной ставки, реализуемой Минэкономразвития при участии АО «Корпорация «МСП», выполняющей функции бэк-офиса.

Гарантийная поддержка**

Объем
гарантийной поддержки

417
млрд рублей

Количество выданных
гарантий и поручительств

19,7
тыс.

Объем финансовой
поддержки с гарантийной
поддержкой

565 млрд
рублей

Новых рабочих мест

49
тыс.

**За 2014-2020 гг. (на 28.12.2020), без учета гарантий, выданных АО «МСП Банк» по кредитам других банков.

НГС: Целевая трехуровневая модель оказания гарантийной поддержки субъектам МСП и организациям инфраструктуры поддержки субъектов МСП

	Продукты	Лимит гарантийной поддержки	Каналы продаж	Организации - источники поступления заявок
Корпорация	<ul style="list-style-type: none"> Предоставление гарантий для средних и крупных проектов Предоставление поручительств в рамках Программы стимулирования кредитования субъектов МСП, а также поручительств по облигациям 	От 25 млн рублей*	<ul style="list-style-type: none"> Банковские каналы Небанковские каналы Прямые каналы 	<ul style="list-style-type: none"> Банки -партнеры Отраслевые ассоциации/общественные организации, институты развития Центры поддержки предпринимательства Федеральные и региональные органы исполнительной власти МСП Банк и РГО
МСП Банк	<ul style="list-style-type: none"> Предоставление гарантий в рамках федеральных законов 223-ФЗ и 44-ФЗ 	-	<ul style="list-style-type: none"> Банковские каналы Небанковские каналы 	<ul style="list-style-type: none"> Многофункциональные центры предоставления государственных и муниципальных услуг Центры поддержки предпринимательства
87 РГО	<ul style="list-style-type: none"> Предоставление поручительств в рамках «поточных» технологий 	До 25 млн рублей	<ul style="list-style-type: none"> Банковские каналы Небанковские каналы 	<ul style="list-style-type: none"> Федеральные и региональные органы исполнительной власти Корпорация МСП

* От 5 млн рублей до 25 млн рублей: при отказе РГО/ в объеме до 25% от планового годового объема выдачи гарантий и при условии выполнения РГО плановых показателей по объемам выдачи поручительств в текущем году (<https://corpmsp.ru/bankam/trebovania/ostatok-limita/>).



**Корпорация
МСП**

1. Механизм гарантийной поддержки Корпорации

Предоставление независимых гарантий Корпорации для обеспечения кредитов (займов) малому и среднему предпринимательству в финансовых организациях-партнерах

1 Сведения о заемщике внесены в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства

2 Любые виды предпринимательской деятельности

3 Регистрация бизнеса на территории Российской Федерации

4 Отсутствие отрицательной кредитной истории по кредитам с гарантией Корпорации

5 Отсутствие просроченной задолженности по налогам, сборам и т.п. более 50 тыс. рублей

6 Не применяются процедуры несостоятельности (банкротства)

1. Соответствие требованиям по структуре уставного капитала

2. Выручка | Не более 2 млрд рублей

3. Персонал | Не более 250 человек



Поддержка НЕ оказывается

- Игровой бизнес;
- Производство и реализация подакцизных товаров (ст. 181 НК РФ); - не применяется до 31.12.2021 для заемщиков, осуществляющих деятельность в определенных приоритетных отраслях, предусмотренных Программой субсидирования 1764, (подп. «е» п.20 программы в редакции от 31.03.2020 №372)
- Добыча и реализация полезных ископаемых (ст. 337 НК РФ);
- Участники соглашений о разделе продукции;
- Кредитные организации;
- Страховые организации;
- Инвестиционные фонды;
- Негосударственные пенсионные фонды;
- Профессиональные участники рынка ценных бумаг;
- Ломбарды.

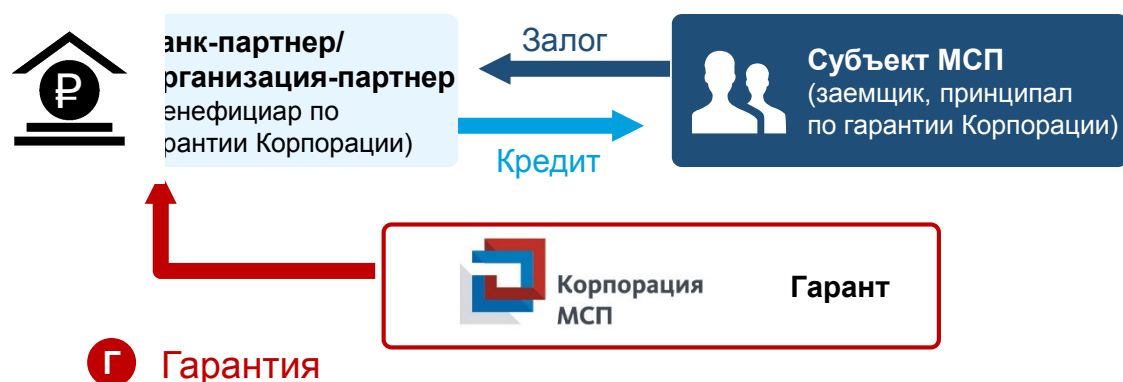


Независимая гарантия Корпорации

Оформленная в соответствии с требованиями действующего законодательства Российской Федерации независимая гарантия, в соответствии с которой Корпорация обязывается перед Банком/Организацией-партнером отвечать за исполнение субъектом МСП (Принципалом) его обязательств по кредитному договору/договору займа/лизинга

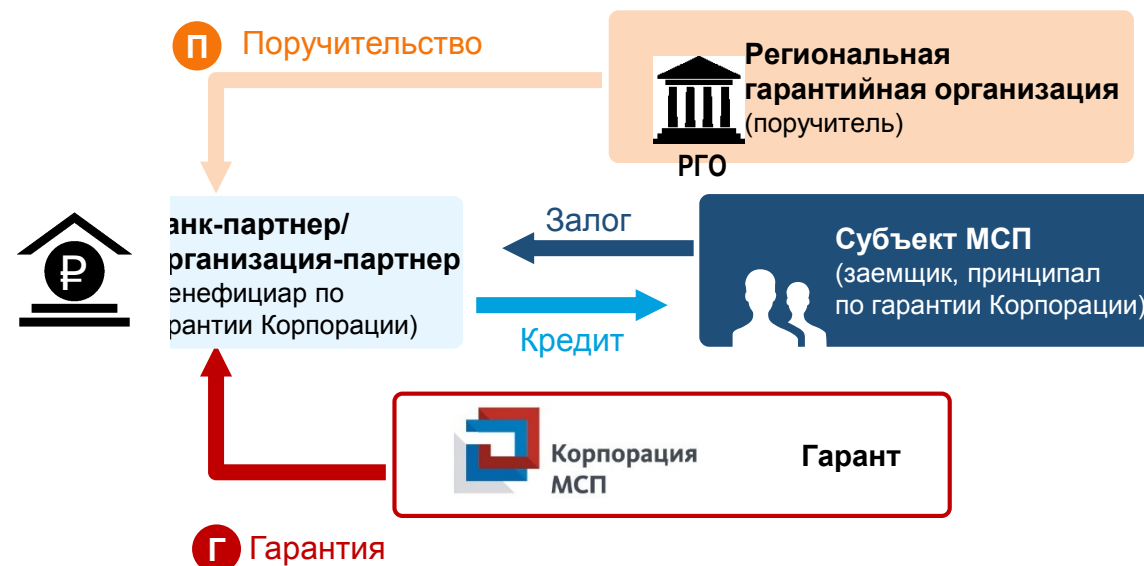
Схема взаимодействия

Без участия Региональной гарантийной организации



- Г** Независимая гарантия в размере до:
- 50% суммы кредита (основной долг)
 - 70% суммы кредита, выданного сельхозкооперативу или члену сельхозкооператива
 - 70% от суммы гарантии исполнения контракта, суммы кредита на исполнение контракта
 - 70% от суммы кредита для стартапов и быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий («газелей»)
 - 75% в рамках антикризисных продуктов на неотложные нужды и возобновление деятельности
 - 100% от суммы кредита для стартап проектов (сумма гарантии не более 50 млн рублей, проект реализуется в определенных направлениях)

С участием Региональной гарантийной организации



$$\text{П} + \text{Г} = 50-75\% \text{ суммы кредита (100\% - антикризисные меры)}$$

- П** Поручительство РГО за исполнение субъектом МСП обязательств в рамках собственного лимита РГО
При сумме общего гарантийного обеспечения Корпорации и РГО по согарантии до 25 млн рублей поручительство РГО предоставляется в размере 20% от указанного общего гарантийного обеспечения, но не более собственного лимита РГО
- Г** Независимая гарантия Корпорации на часть непокрытой поручительством РГО суммы кредита

Какие возможности получают субъекты МСП

Возможность развития
своего бизнеса



- Возможность получения финансирования и развития своего бизнеса при отсутствии залогового обеспечения

Возможность снижения
своих расходов



- Пониженные процентные ставки по кредитам и займам с гарантией Корпорации
- Стоимость гарантии Корпорации в разы ниже стоимости страхования залога ТС (КАСКО)

Что предлагает Корпорация своим клиентам

Широкая линейка
гарантийных продуктов



- Линейка гарантийных продуктов учитывает практически все основные потребности субъектов МСП в гарантийной поддержке и постоянно расширяется

Условия продуктов
максимально адаптированы
к специфике субъектов МСП



- Отсутствуют специальные требования к обеспечению по кредитным сделкам
- Отсутствует необходимость предоставления обеспечения по гарантиям
- Стоимость гарантий на порядок ниже стоимости банковских гарантий у банков-партнеров
- Возможность рассрочки уплаты вознаграждения Корпорации в течение всего срока действия гарантии
- Возможность получения гарантии как по новым, так и по ранее заключенным кредитным договорам

Простые технологии
предоставления гарантий



- Все взаимодействие с Корпорацией по вопросу получения гарантии осуществляет банк-партнер
- Банк-партнер самостоятельно соберет и направит в Корпорацию все необходимые документы для получения гарантии
- Быстрое принятие решения о предоставлении гарантии (до 10 рабочих дней после предоставления в Корпорацию полного пакета документов)



Основные продукты
(для субъектов МСП)

- Прямая гарантия для инвестиций
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов с целью пополнения оборотных средств
- Прямая гарантия для лизинга
- Согарантия, Синдицированная гарантия



Продукты для участников
закупок (44-ФЗ и 223-ФЗ)

- Прямая гарантия для обеспечения гарантии исполнения контракта
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов на исполнение контрактов



Продукты для **субъектов МСП в приоритетных сферах деятельности**

- Прямая гарантия для застройщиков
- Прямая гарантия для развития сельхозкооперации
- Прямая гарантия для лизинга в сфере сельского хозяйства
- Прямая гарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий (газелей)
- Прямая гарантия для стартапов
- Прямая гарантия для начинающих предпринимателей старше 45 лет
- Согарантия для экспортеров
- Согарантия для сельхозкооперативов
- Согарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий (газелей)
- Согарантия для занятости лиц старше 45 лет
- Согарантия для развития физической культуры и спорта



КРЫМ
ДФО СКФО ЗАТО
МОНОГОРОДА

Продукты для субъектов МСП
из **приоритетных регионов и городов**

- Прямая гарантия для обеспечения кредитов предприятиям, зарегистрированным в Республике Крым или г. Севастополь
- Согарантия для Дальнего Востока, Северного Кавказа, Арктики, моногородов и ЗАТО



Антикризисные продукты для
субъектов МСП

- Прямая гарантия для субъектов МСП, пострадавших в результате ЧС федерального характера/согарантия
- Прямая гарантия для субъектов МСП на неотложные нужды для поддержки и сохранения занятости/согарантия
- Прямая гарантия для субъектов МСП на возобновление деятельности/согарантия



ИНФРАСТРУКТУРА
МСП

Продукты для **организаций инфраструктуры поддержки субъектов МСП**

- Прямая гарантия для промышленных парков
- Прямая гарантия для микрофинансовых организаций и лизинговых компаний
- Прямая гарантия для обеспечения финансирования самозанятых граждан (МФО)
- Прямая гарантия для факторинговых компаний
- Согарантия (применяется для микрофинансовых организаций)



Срок гарантии

до 15 лет

в зависимости от условий конкретного продукта



Вознаграждение за
гарантию

0,75% годовых

0,5 % годовых (при сумме гарантии 500 млн руб. и более) от суммы гарантии за весь срок действия гарантии

Для отдельных гарантийных продуктов

0,4% годовых для субъектов МСП-застройщиков, применяющих счета эскроу;

0,1% годовых для субъектов МСП на возобновление деятельности;

0% годовых для субъектов МСП на неотложные нужды для поддержки и сохранения занятости



Порядок уплаты
вознаграждения

Единовременно / ежегодно / 1 раз в полгода / ежеквартально



Сумма гарантийного
покрытия

до 50% от суммы кредита

до 70% от суммы кредита в рамках продуктов для участников закупок, для «газелей» и для начинающих предпринимателей старше 45 лет, для стартапов, в рамках гарантии для развития сельхозкооперации, а также в рамках продукта «Согарантия»

до 75% в рамках продуктов «Согарантия для Дальнего Востока, Северного Кавказа, Арктической зоны, моногородов и ЗАТО», «Согарантия для экспортеров», «Согарантия для сельхозкооперативов», «Согарантия для «газелей», «Согарантия для занятости лиц старше 45 лет», «Согарантия для развития физической культуры и спорта», «Согарантия для ЧС», «Гарантия на неотложные нужды для поддержки и сохранения занятости», «Гарантия на возобновление деятельности»

до 85% от суммы кредита в рамках продукта «Согарантия для возобновления деятельности»

до 100 % от суммы кредита в рамках гарантии для стартапов, и «Согарантии для поддержки и сохранения занятости»

до 20% покупной/балансовой (остаточной) стоимости предмета лизинга, **но не более 20 млн рублей** для продуктов «Прямая гарантия для лизинга», «Прямая гарантия для лизинга в сфере сельского хозяйства»



Обеспечение

до 100 млн не требуется,

от 100 млн рублей последзалог/созалог/поручительство

Определение Стартапа*

1. Субъект МСП, с даты регистрации которого на дату представления заявки на получение гарантии прошло не более 5 лет, или субъект МСП, который с даты государственной регистрации не осуществлял производство (реализацию услуги) или осуществлял в незначительном** объеме;
2. Соответствие одному из следующих критериев:
 - Проект реализуется в высокотехнологичных отраслях (информационные технологии, биотехнологии, робототехника, станкостроение, фармацевтика) и (или) в отраслях экономики, в которых реализуются приоритетные направления развития науки, технологий и техники, а также критические технологии Российской Федерации, утвержденные Указом Президента Российской Федерации от 7 июля 2011 г. № 899;
 - Проект реализуется в Приоритетной отрасли экономики с использованием инноваций или высоких технологий, позволяющих вывести на рынок новый продукт или продукт с более высокими качественными характеристиками по сравнению с существующими аналогичными продуктами на рынке или экспортно ориентированный импортозамещающий продукт

Требования к проектам

1. Высокая стадия готовности проекта (наличие бизнес-плана, финансовой модели, проектно-сметной и разрешительной документации); наличие проектной команды;
2. Наличие документов, подтверждающих предпосылки финансовой модели (в том числе независимая маркетинговая и технологическая экспертизы);
3. Погашение кредитов осуществляется за счет денежного потока от реализации проекта.

Требования к заемщикам

1. Соответствие определению Стартапа.
2. Доля собственного участия не менее 10% от бюджета проекта без учета процентов на инвестиционной фазе.

*согласно Правилам взаимодействия банков с АО «Корпорация «МСП»

**незначительный объем производства (реализации услуги) определяется как доля менее 25% от максимального объема производства (реализации услуги), запланированного бизнес-планом проекта

Определение «Газели»*

Субъект МСП, соответствующий критериям отнесения к быстрорастущим инновационным, высокотехнологичным предприятиям, утвержденным рабочей группой по вопросам оказания поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства высокотехнологичных секторов экономики, в том числе внедряющим инновации, осуществляющим проекты в сфере импортозамещения и (или) производящим экспортную продукцию и услуги, созданной АО «Корпорация «МСП» и иными институтами развития.

Основные критерии:

- Базовые требования к заемщикам*;
- Деятельность осуществляется в Приоритетных отраслях экономики;
- Среднегодовой темп роста (CAGR)** выручки за 3 последние года не менее 20%;
- Наличие документов, подтверждающих права субъекта МСП на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации, предусмотренные Гражданским кодексом Российской Федерации.

Требования к заемщикам

1. Соответствие определению «Газели».
2. Осуществление деятельности не менее 3 лет;
3. Деятельность субъекта МСП осуществляется в Приоритетных отраслях экономики;
4. Среднегодовой темп роста выручки (CAGR) за 3 последних года составляет не менее 20%;
5. Имеются документы, подтверждающие права субъекта МСП на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации, предусмотренные Гражданским кодексом Российской Федерации;
6. Имеет по данным бухгалтерской отчетности за последний календарный год положительный финансовый результат;
7. Имеет по данным бухгалтерской отчетности за последний календарный год положительные чистые активы.

*согласно Правилам взаимодействия банков с АО «Корпорация «МСП»

** Совокупный среднегодовой темп роста, или среднегодовой темп роста с учетом сложных процентов (англ. Compound Annual Growth Rate, CAGR), представляет собой средний темп, с которым осуществленная инвестиция росла в течение периода более одного года, и рассчитывается по формуле:

$$CAGR = (V_n/V_0)^{(1/n)} - 1,$$

где V_0 – первоначальный размер выручки, V_n – конечный размер выручки, n – количество периодов (лет).

- **Сельское хозяйство**, включая производство сельскохозяйственной продукции, а также предоставление услуг в этой отрасли экономики, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта
- **Обрабатывающее производство**, в том числе производство пищевых продуктов, первичная и последующая (промышленная) переработка сельскохозяйственной продукции, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта
- Производство и распределение **электроэнергии, газа и воды**
- **Строительство**, в том числе в рамках развития внутреннего туризма
- **Транспорт и связь**
- **Туристская деятельность** и деятельность в области туристской индустрии в целях развития внутреннего туризма
- **Здравоохранение**
- **Сбор, обработка и утилизация отходов**, в том числе отсортированных материалов, а также переработка металлических и неметаллических отходов, мусора и прочих предметов во вторичное сырье
- Отрасли экономики, в которых реализуются **приоритетные направления развития науки, технологий и техники** в Российской Федерации, а также **критические технологии** Российской Федерации, перечень которых утвержден **Указом Президента Российской Федерации от 07 июля 2011 г. № 899** «Об утверждении приоритетных направлений развития науки, технологий и техники в Российской Федерации и перечня критических технологий Российской Федерации».
- Отрасли экономики, предназначенные для инновационного развития согласно Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 г. № 2227-р (**ядерные технологии; авиастроение; судостроение; программное обеспечение; вооружение и военная техника; образовательные услуги; космические услуги и производство ракетно-космической техники**);
- **Приоритеты и перспективы научно-технологического развития Российской Федерации**, предусмотренные Стратегией научно-технологического развития Российской Федерации, утвержденной **Указом Президента Российской Федерации от 1 декабря 2016 г. № 642**;
- **поставка товаров, выполнение работ, оказание услуг**, включенных в перечни товаров, работ, услуг, **удовлетворяющих критериям отнесения к инновационной продукции, высокотехнологичной продукции**, утвержденные заказчиками в соответствии с Федеральным законом от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» и размещенные в единой информационной системе в сфере закупок».

Технология предоставления гарантий участниками НГС. Стандартная процедура

- Взаимодействие с участниками НГС по вопросу получения гарантии осуществляет Банк-партнер или Организация-партнер
- Комплект документов для получения гарантии аналогичен комплекту документов для получения кредита (дополнительные документы не запрашиваются)



Процедура предоставления гарантий Корпорации без повторного андеррайтинга

Этапы рассмотрения заявок:

- Шаг 1 – Получение Корпорацией заявки на гарантию от аккредитованного Банка-партнера с сокращенным пакетом документов
- Шаг 2 – Верификация заявки и идентификация заемщика.
- Шаг 3 – Принятие решения о выдаче гарантии и информирование Банка-партнера.

Срок рассмотрения
заявки –
3 рабочих дня

* Для банковских гарантий в рамках ФЗ 223-ФЗ и 44-ФЗ

**10 рабочих дней при сумме от 25 млн рублей

Технология предоставления гарантий. «Корпоративный» канал

Ключевые требования к проектам для принятия на рассмотрение в рамках «корпоративного» канала:

1. Регистрация заявителя (инициатора проекта) на Портале Бизнес-навигатора МСП <https://smbn.ru>.
2. Сумма проекта более 200 млн рублей, а также стартапы и быстрорастущие инновационные, высокотехнологичные компании («газели»)).
3. Проект соответствует Приоритетным отраслям экономики.
4. Проект находится в высокой стадии проработки субъектом МСП (соответствует требованиям (чек-лист) и заполнена форма «Резюме проекта»).
5. Проект пользуется поддержкой органов власти субъекта Российской Федерации и/или входит в список приоритетных проектов, реализуемых на территории субъекта Российской Федерации.





**Корпорация
МСП**

5. Программа Инвестиционный лифт

Система «Инвестиционный лифт» - открытая система взаимодействия Федеральных организаций поддержки и Региональных институтов развития, направленная на оказание консолидированной поддержки субъектам МСП в сфере несырьевого экспорта, высоких технологий и импортозамещения не менее чем двумя участниками данной системы, в том числе в рамках совместных продуктовых решений.

Основные задачи системы «Инвестиционный лифт»

- Развитие стабильного конкурентоспособного производственного сектора МСП;
- Увеличение объемов экспортно-ориентированных производств МСП;
- Рост производства в сфере высоких технологий и импортозамещения в секторе МСП;
- Стимулирование развития экспортной деятельности субъектов МСП;
- Организация эффективного взаимодействия субъектов МСП и инфраструктуры поддержки, Федеральных организаций поддержки и Региональных институтов развития, осуществляющих поддержку субъектов МСП;
- Координация мер поддержки субъектов МСП в рамках системы Инвестиционный лифт, направленных на развитие имеющегося потенциала субъекта МСП, возможностей его роста и потребностей в ресурсном обеспечении, с целью повышения конкурентоспособности их продукции.

Участники системы «Инвестиционный лифт»

Федеральные организации поддержки

- **РФПИ** - Российский фонд прямых инвестиций
- **ФРП** – Фонд развития промышленности
- **РЭЦ** – Российский экспортный центр
- **Корпорация** – АО «Корпорация «МСП»

Региональные институты развития из 27 регионов Российской Федерации

- **ЦПЭ** – Центры поддержки экспорта
- **РФРП** – Региональные фонды развития промышленности
- **РГО** – Региональные гарантийные организации

В рамках Порядка взаимодействия институтов развития в 2016-2020 гг. одобрено финансирование 50 проектов общим бюджетом 33 006 млн рублей

На рассмотрении в рамках системы «Инвестиционный лифт» находится 4 проекта в области медицины и обрабатывающих производств. Общий бюджет рассматриваемых проектов составляет 2 259 млн рублей.



Финансовая поддержка

- Финансирование на проектной основе.
- Стоимость финансирования: от 1% до 5% годовых (в зависимости от Программы финансирования)
- Срок займа до 7 лет.
- Объем финансирования: до 750 млн руб. на одну сделку

- Предоставление гарантии в сумме до 50% от суммы кредита, (100 % для стартап проектов) с возможным участием РГО до 75%
- Программы финансовой поддержки субъектов МСП (8,5% годовых)

- Участие в акционерном капитале до 50%.
- Объем инвестирования: до 1 млрд руб. в один проект.
- Внутренняя норма доходности превышает 13,5% в рублях.
- Выход РФПИ из инвестиции через 5-7 лет.

- 9 страховых продуктов ЭКСАР.
- Кредитование: Размер кредита – до 100% от суммы экспортного контракта.
- Валюта кредита – российский рубль или валюта экспортного контракта.

Нефинансовая поддержка

- Консультирование промышленных предприятий в формате «единого окна» по мерам государственной поддержки
- Выполнение функций эксперта в механизме Специальных инвестиционных контрактов (СПИК) и механизме субсидирования процентных ставок по инвестиционным кредитам, утвержденное постановлением Правительства Российской Федерации от 03.01.2014 № 3)
- Выполнение функций уполномоченного оператора Государственной информационной системы промышленности (ГИСП)

- Маркетинговая и информационная поддержка
- Имущественная поддержка
- Расширение доступа к государственным закупкам
- Помощь во взаимодействии с органами власти, субъектами Российской Федерации
- Правовая поддержка

- Формирование системы корпоративного управления и мотивации
- Повышение качества финансового планирования и отчетности
- Помощь в формировании стратегии
- Эффект «якорного» инвестора для проведения дальнейших раундов финансирования и выхода на рынки капитала
- Расширение базы клиентов и других контрагентов путем развития взаимодействия с портфельными компаниями РФПИ
- Помощь в выходе на международные рынки с использованием международных контактов РФПИ

- Аналитика и исследования
- Поиск партнеров и продвижение на внешние рынки
- Консультации по международному патентованию и сертификации продукции за рубежом
- Консультации по электронной торговле
- Специальные программы поддержки (транспортировка продукции, размещение в дегустационных павильонах, Программа «Made in Russia» и проч.)
- Образовательные услуги Школы экспорта РЭЦ



**Корпорация
МСП**

**Акционерное общество «Федеральная корпорация
по развитию малого и среднего предпринимательства»**

Москва, Славянская площадь, д. 4, стр. 1, тел. +7 495 698 98 00
www.corpmsp.ru, info@corpmsp.ru